

## LEADER aus USA ... wie gehen sie mit der online-ATT-Ausbildung um!



### Lil Shepard

#### Lil sagt, ...

- Sie hat ihr ganzes Business mit AromaTouchTechnique aufgebaut
- Sie war total skeptisch, als die online-Ausbildung kam, aber sie sagte sich, wenn Dr. Hill das gut findet, dann muss es gut sein!
- Sie bewirbt das online-Training mit totaler Begeisterung und Infos – für NEUE LEUTE .. persönlich im Gespräch mit einer Person, entweder per Live-Treffen, oder über zoom.
- Sie sagt den neuen Enrollees, bitte gib mir Bescheid, wenn du das online-Programm gemacht hast. Du musst da sein bei der Person, sie muss wissen, dass du für sie da bist – auch wenn sie die Öle nicht riechen kann, wenn sie das online Training macht.
- Das Follow-Up nach der online-Ausbildung ist das Wichtigste, weil es nur so persönlich wird.
- Über die Ausbildung reden, evtl. die Bewegungen noch mal durchgehen – auch im zoom..
  - Die Hand-Technique erklären, zeigen – auch per zoom
  - und wenn das ATT-Thema durch ist, dann FRAGEN und ZUHÖREN, was sonst noch in der Familie los ist.. und EMPFEHLEN, was passend sein könnte.. Putzen, Öle, LLV, etc.
  - und am Ende vom Business erzählen – möchtest du auch die Öle teilen
- **erst baue ich eine Beziehung auf, dann erst enrolle ich.**

Lil Shepard nutzt die AromaTouch Techniqe für neue Enrollments. Und sie sagt, es ist jetzt mit dem Online-Programm wesentlich leichter.

## LEADER aus USA ... wie gehen sie mit der online-ATT-Ausbildung um!



**Justin Harrison**

### Justin sagt, ...

- nimm selber Balance und Adaptiv, und dann schau dir das online-Programm nochmal an. Du wirst feststellen, es ist genial
- in den USA sind 9 von 10 Menschen, die Stress und Angst empfinden. Somit ist dieses ATT-Online-Programm absolut perfekt geeignet für die Menschen.
- **Es gibt so unglaublich viele Menschen, die noch keine ATT-Ausbildung gemacht haben – aus zeitlichen Gründen, weil sie von der Familie nicht wegkönnen etc.**
- Diese Leute sind total leicht zu begeistern, wenn du ihnen vorab erzählst um was es geht. Und sie sind im Anschluß begeistert von den Erfahrungen, die sie machen mit der ATT in ihrer Familie
- Auch Justin hatte „Angst“ davor, dass die Leute es nicht mehr interessiert. Aber es ist das Gegenteil eingetreten. So viel mehr Enrollments.
- **Zuvor war er nur indirekt beteiligt, weil er die Leute zu einer Ausbildung geschickt hat, zu einem instructor, der das live schult. Jetzt sind die Leute direkt bei ihm angebunden als Berater!**

### Vor der online-Ausbildung kannst du Folgendes tun:

- Schenke einer Person eine ATT-Anwendung und dann verweise auf die online-Ausbildung
- Oder starte mit der ATHT-Anwendung und erzähle mehr
- Mache eine live-Demonstration der ATT vor einer Gruppe – ohne dass sie selbst es im Anschluß tun. Die Leute sind begeistert und wollen mehr wissen.

# LEADER aus USA ... wie gehen sie mit der online-ATT-Ausbildung um!

## Justin Harrison

### **Nach der online-Ausbildung:**

- Bringe Leute zusammen, damit sie sich gegenseitig eine ATT geben (2-3 Std.) und du schaust zu und „korrigierst“, falls nötig
- Die Leute sind begeistert danach und wollen mehr die Öle nutzen und überhaupt mehr über die Öle wissen.
- Die Leute wollen auf diese Weise viel eher selbst die Öle teilen/ Berater werden, anfangen selbst zu enrollen, weil der Weg viel einfacher ist als bei der Live-Ausbildung

### **Die AromaTouchTechnique führt immer zu weiteren Fragen der Teilnehmer**

- Wie geht's das mit dem enrollen?
- Gibt es für das oder jenes auch ein Öl?
- Bleibe im Gespräch, im Austausch

### **„Das online-Programm ist eine Vorab-Requisite. Danach kommen sie zu DIR.“**

- Falls möglich, gib im Anschluß eine ATT-Anwendung -im eins zu eins
- Oder mach eine Live-Demo in der Gruppe, damit sie zuschauen können

## LEADER aus USA ... wie gehen sie mit der online-ATT-Ausbildung um!



**Laura Jacobs**

### **Laura sagt, ...**

- Sie hat die ATT-Ausbildung bei Dr. Hill gemacht, und zwar die 2. Ausbildung die er angeboten hatte. Ihre Faszination für Dr. Hill ist ungebrochen, weil alles was er in all den Jahren bis jetzt erdacht hat, hat durchgehend und immer noch Gültigkeit: Wellness-Pyramide, Dayli Habits, AromaTouchTechnique
- Wichtig ist es, den Leuten zu lehren, dass sie die Öle einbauen in ihr Leben. Es geht um die täglichen Gewohnheiten. Wenn das ankommt, verstehen die Leute auch den Wert der Öle.

### **Die ATT-Online-Ausbildung brachte eine Aufschwung im Team!**

- Wir machen z.B. ATHT-Challenges. Das bedeutet, dass jeder im Team über den Sommer hinweg 100 x die Aromatouch-Handtechnique geben soll. Das war unglaublich, wie viele dadurch die online-Ausbildung gemacht haben – und somit auch enrollt wurden mit dem ATT-Kit.
- Während der ATHT kann man in Kürze die Vorteile erklären und die Begeisterung rüber bringen.

### **Wichtige Infos und Tips von Laura:**

- Schult die Leute bzgl. Business. Es ist eine Pipeline, durch die man durchgeht. Das Leben der Menschen verändert sich am anderen Ende, und damit auch das Wohlbefinden und das Einkommen.
- Der größte Bedarf ist mentales und emotionales Wohlbefinden. Die meisten Menschen konzentrieren sich jedoch darauf „Brände zu löschen“. Es ist das falsche Denken. Denn wir wollen ja stabil, dauerhaft und nachhaltig Wohlbefinden kreieren.
- Der Körper will vielleicht grad nicht Falten reduzieren, sondern hat Überleben im Sinn. Und entscheidet deshalb anders.
- Genau da kommt die ATT ins Spiel.

# LEADER aus USA ... wie gehen sie mit der online-ATT-Ausbildung um!

## Laura Jacobs

- Erzähle von den vier Abschnitten der ATT
  - Stress
  - Immunsystem
  - Entzündungsreaktion
  - Homöostase
- Weil hierhin fließt die meiste Energie, weil der Körper sich selbst gesund erhalten möchte
  
- Der ganze ATT-Kurs dient also dazu, wie man seinen persönlichen Wohlfühlbereich erweitern kann
  - Lebensstil
  - Ätherische Öle
  - Nahrungsergänzung
  - Natürlich leben, Putzmittel, etc.

### VORAB:

#### **Konzentriere dich darauf, den Ölen einen Wert beizumessen.**

- Erwähne die Wellness-Pyramide.
- Stelle das Enrollment-Kit für die ATT-Anwendung vor. Und zeige damit auf, dass da der Kurs mit enthalten ist!
- Erzähle von der Kombination aus
  - dem Wert der Öle
  - dem Wert der Berührung/ der topischen Anwendung
  - vermittele das Thema Stress, ... bis zu Homöostase
  - und lasse das erfahren durch die ATHT